

# Manageco Stock Report 1510-7814

2015年10月20日

# 日本創発グループ(東証 7814)

## 配当利回りと BPS が信頼できる投資対象

アナリスト 堀 篤

東証 JQS 7814

株価 630円(10月19日) 想定株価 645円 ~ 670円

時価総額76 億円単位100 株

10 社以上のグループからなる企業体。従来型の印刷業に加え、付加価値印刷、3DCG、映像コンテンツまで、市場の多様化に伴い、事業領域を拡大している。



PER -倍(今期予想ベース)

PBR 0.77 倍

配当 24円 配当利回り 3.81%

売上 22,008 (前期) 33,000 (今期会社予想)

営業利益 160(前期) 600(今期会社予想)

(単位:百万円)

## <Price Gap 要因:>

配当利回り、PBR から見て妥当範囲を下方へオーバーシュート。 経営戦略の安定性を評価すべき。

## ① 事業紹介

同社グループは、今期ホールディング会社を中核とするグループ企業となり、子会社 17 社、関連会社(持ち分法適用会社含む)5 社、持ち株会社を除けば、全体で 22 社のグループ企業となった。

子会社 17 社のうち、14 社は連結、3 社は非連結。

グループは、印刷事業を中心として、その周辺事業、ニッチ・先端・成長事業を取りこみ、 現在では、売上 300 億円を超える、トータルなソリューション能力を持つグループとなっ ている。

創発グループの連結企業をまとめると、以下のようになる。

# Lithmatic





東京リスマチック(グループ中核企業 売上グループ内シェア予想 60%程度) 商業印刷・サインディスプレイ・SP ツール企画制作

# BISHODO





美松堂(売上グループシェア予想 25%程度) 出版印刷・商業印刷・SP <工場保有>





### **MPP**

パッケージ什器企画製造





## 成旺印刷

映画パンフレット・ポスターなど





## 大熊整美堂

造本 出版印刷





サンエー化学

付加価値印刷・シール・ラベル (匂いがするラベル・レターなど)

### CAD CENTER



キャドセンター

3DCG、デジタルコンテンツ制作





キョーコロ

卒業アルバム

# **PICO**



プリンティングイン

美術印刷

# popal



ポパル

売り場・販促コンサルティング



アスティ

広告代理業

## PREEZ

プレシーズ

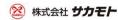
CSR コーポレートコミュニケーション





メディコス

フィギュア企画 制作 製造





サカモト

ファンシー文具・雑貨 企画・製造



## ② 同社の戦略と課題

同社グループは、戦略的には分りやすいM&A戦略をとっている。

印刷業界の成長性限界に耐えるため、様々なニッチ事業を買収し、どこにその成長性が出現しても、それを享受できるようなグループ形成を目指している。

一般的なことを言えば、グループ化のメリットは、設備の効率化と営業ツールの多次元化にある。

製造業的な、生産設備に関する合理化や統合などコスト面においては、すでに同社では戦略が練られ、グループメリットが早晩、出始めるだろう。

一方、営業面で、グループ力を活かした顧客への提案力の広がりが、どのようなスピードで業績に取りこめるかは、来期以降の状況を見極めたいところだ。

印刷業界は、東京五輪までの需要を取り込むべく競争は激化が予想されるが、迂闊に設備 投資や人員を抱えた場合、五輪終了後の反動で経営的な危機を迎える可能性がある。

したがって、この受容期を、後々に残るコストを考慮した上でどう取り込むかが、ポイントになるはずだ。

そう考えた場合、同社が選んだ戦略、すなわち持ち株会社化と買収戦略、という方向性は、 フレキシビリティという観点から間違ってはいないだろう。

とはいえ、グループの相乗効果を出そうとすればするほど、後々の反動への耐性は弱くなる。しかし、効果を出さなければ、各企業が競争に負けた場合、単なる弱者連合となり、苦しい局面を迎えることになる。

このさじ加減が、経営陣の最も腐心する部分だ。

東京リスマチックという一つの上場企業自体を武器に、徐々に拡大してきた同社は、今期 300 億円を超える売上規模となる。これが 500 億程度まで伸びてきたときに、今とは違う 壁が現れるだろう。それが、ちょうど五輪需要期の最盛期に当たるのではないだろうか。

## ③ 財務戦略の特徴

同社の財務戦略の中には二つの特徴的な部分がある。

一つは、年4回支払っている配当の支払い回数。

もう一つは上場企業には珍しく税の繰延商品を購入している、ということだ。

このことは、経営陣に二つの性質がある、ということを想像させる。



一つは株主に対して、成長性よりも株主還元(年 4 回の配当)で報いる、という方針であること。もう一つは、決して将来に対して楽観的ではない、ということだ。

こういった企業の多くは、M&Aに否定的なことが多いが、同社は逆だ。

つまり、同社は来るかもしれない危機への対応策としてM&Aによるグループ化を進めているのであって、競争に勝ち、成長性を手に入れるためのM&A戦略ではない、という結論に達する。

こういった、いわゆる「羊戦略」(どんどん毛を多くして太っていくことで、耐性を固め、 リスクを最小限に抑える)に最適の売上規模は、300億~500億円程度だろう。まずは同社 グループの体制は、この規模まで膨らみ、内部の強化を同時進行で進めることになるだろ う。

## ④ 業績の見通し

今期は、現在の会社予想を大きくははずれないのではないか。

来期からは、五輪需要も含め、一定の売上成長が見込めるが、利益をキープすることは思ったよりも困難だろう。

同社では、2016年の売上を前年比 21%増と見るが、営業利益率は、1.8%から 1.6%程度へ下がることを予想する。

7814(東証2)日本創発グループ 決算12月					単位:百万円 配当・EPS・BPSは円単位							
	2013年 (H25年)		2Q		2014年 (H26年)	成長率	2Q		会社2015 (H27年)	成長率	当社2015年 (H27年)	当社2016 年 (H28年)
売上	20,641,840		11,058,279		22,008,164		16,297,039		33,000,000		32,700,000	39,567,000
売上総利益	5,819,348	28.2%	2,962,668	26.8%	5,720,390	26.0%	3,804,651	23.3%				
販売管理費	5,141,551	24.9%	2,751,040	24.9%	5,560,356	25.3%	3,570,990	21.9%				
広告宣伝費												
営業利益	677,796	3.3%	211,628	1.9%	160,034	0.7%	233,660	1.4%	600,000	1.8%	600,000	650,000
経常利益	762,899	3.7%	207,683	1.9%	-98,581	-0.4%	-547,513	-3.4%	200,000	0.6%	200,000	500,000
純利益	496,749		1,002,988		777,917		-329,198		0		0	357,500
配当	24		12		24		12		24		24	24
税後営業利益想定	372,788		116,395		88,019		128,513		330,000		330,000	
純資産	9.284.739	39.3%	10.042.428	45.8%	10.006.371	30.5%	9.575.924	29.0%	9,728,447		9,728,447	9,808,022
平均	-,,		9,663,584		10.024.400		9,791,148		9,652,185		9,652,185	9,768,235
総資産	23.616.140		21,911,485		32,858,828		33.038.445		-,,		-,,	-,,
平均			22,763,813		27,385,157		32,948,637					
ROE(税後営業利益)			1.20%		0.88%		1.3%		3.4%			
ROA(営業利益)			0.93%		0.49%		0.7%					
EPS(税後営業利益ペース)					7.81				28.50		28.50	30.87
BPS					887.90		826.92					
発行済み株式数					11,269,723		11,580,178		11,580,178		11,580,178	



### ⑤ テクニカル

## MACD と一目均衡表



一目均衡表では、薄い雲を上へ抜けた状態となっている。ただし、雲が薄いため、下値の 抵抗帯として有効とはいいづらい。

MACD 上も、若干ではあるが、下値を探る傾向を見せている。

株価は、一旦 620 円近辺を調整した後、三角持ち合いの収束を経て、配当権利が生じる 12 月をめどに上に抜けてくるだろう。

### ⑥ 株価想定

本来、同社の当期純利益は黒字である。税の繰延商品のおかげで赤字が計上されているわけだが、残念ながら、投資家のスクリーニングでは赤字の原因までは抽出条件にできないのが普通だ。したがって、現在同社の株は、PER 系指標をセグメントする投資対象には入ってこない、という宿命がある。

本来なら、配当利回り 3.5%、PBR 0.8 倍、という水準が一つのフェアバリューとなるはずだ。

配当利回り 3.5%水準 = 685円

PBR 0.8 倍水準 = 660 円

しかし、同社の赤字に対する不安感(財務戦術に対する不安感)が、PBR レベルを上げな



いので、テクニカル面ではそこに安定しない。

テクニカル需給面でのディスカウントを考え、想定株価は、上記範囲を上下ともに 2%程度 下げる。

想定株価 = 645 円 $\sim$ 670 円

## 本レポートについて

- 1. 本レポートは、株式会社日本マネジコ(以下弊社)が、投資家への情報提供を目的としてのみ作成されたもので、証券売買の勧誘を目的としたものではありません。有価証券その他の取引に関する最終決定は、投資者ご自身の判断と責任で行なってください。
- 2. 当資料に掲載されている内容の著作権は、原則として弊社に帰属いたします。本レポートにおいて提供される情報につきまして、弊社の承諾を得ずに当該資料の複製、販売、表示、配布、公表、頒布または営利目的の利用を行なう権利を有しません。
- 3. 本レポートは、弊社が信頼に足ると判断した資料、情報に基づき記載されたものですが、その正確性、 完全性、適時性などに、投資者が依拠した結果として被る可能性のある直接的、間接的、付随的もしくは 特別な損害またはその他の損害について、弊社が責任を負うものではありませんのでご了承ください。